



**Wissen, was die Bauern wollen: Schaugelände am Beiser-Firmensitz in Bouxwiller mit einem Teil des Produktangebotes. Kleines Bild rechts: Firmengründer und Chef Bernard Cogniel.**

**Fotos: Beiser**

30 Jahre Beiser in Bouxwiller, Elsass

## Bei Anruf Qualität

Das Unternehmen Beiser aus Bouxwiller im Unterelsass, Spezialist für Versand von landwirtschaftlichen Bedarfsprodukten, blickt in diesem Jahr auf 30 Jahre Unternehmensgeschichte zurück. Für die Zukunft gibt es sehr ehrgeizige Pläne: Bis zum Jahr 2010 will Beiser den Umsatz mehr als verdoppeln, auf 50 Millionen Euro.

„Immer besser mit Beiser“, lautet das Dienstleistungsmotto von Beiser. „Wir haben gute Preise, klar – aber zuerst kommt die Qualität“ ergänzt Marketingleiter Philippe Wohlgefahrth. Zum Qualitätsbegriff zählt Beiser neben der reinen Produktqualität Faktoren wie Beratung sowie schnelle Verfügbarkeit und Lieferung.

Mit 70 Mitarbeitern, darunter je zwölf Telefonverkäufer und Fahrer,

macht Beiser zurzeit rund 20 Millionen Euro Umsatz im Jahr. Die Hauptumsatzträger sind Tanks verschiedener Größe und für unterschiedliche Verwendungszwecke sowie Trapezbleche. Besonders wichtig sind zudem Produkte für Tierhalter (zum Beispiel Fütterung, Transport) und Angebote, die dem Begriff „Umwelt“ zuzuordnen sind, wie zum Beispiel Lager- einrichtungen für Pflanzenschutzmit-

tel. 150.000 Kunden hat das Unternehmen nach eigenen Angaben in Frankreich, Deutschland, der Schweiz und den Benelux-Staaten. Ganz neu ist eine Niederlassung in Polen.

Für Kunden aus Deutschland, die 25 Prozent der Beiser-Kundschaft ausmachen, gibt es die kostenlose Telefonnummer 00800/77339977. Geliefert wird frei Haus (Lieferung kostenlos ab 280 Euro Umsatz) per Kran-LKW.

Im Internet ist Beiser erreichbar unter [www.beiser-se.com](http://www.beiser-se.com) oder unter [www.beiser.fr](http://www.beiser.fr). Beiser ist gerade dabei, sein Informationsangebot mehrsprachig zu optimieren. enz